SETTORE Distribuzione, Logistica e Accesso ai Mercati – OFFERTE – 27/10/26

Business Offer

1) Business offer n° BOGR20261026003 – Fintech greca offre una soluzione digitale di credit scoring per PMI e cerca partner commerciali

Azienda fintech greca ha sviluppato una piattaforma digitale di credit scoring per le PMI, che combina criteri quantitativi e qualitativi per valutare il profilo finanziario di clienti, fornitori e potenziali partner commerciali. Le informazioni vengono presentate in forma strutturata per aiutare le imprese a individuare i rischi e a prendere decisioni più consapevoli, anche quando non dispongono di risorse interne per l'analisi finanziaria. La società cerca partner internazionali con reti consolidate di clienti PMI e buona conoscenza del mercato locale, come aziende fintech, fornitori di informazioni commerciali, operatori di servizi finanziari e consulenti, per promuovere e distribuire la soluzione in nuovi mercati attraverso accordi commerciali di lungo periodo. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di investimento / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 26/10/2026. Scadenza EoI: 26/10/2027.

2) Business offer n° BOXK20261026025 – Società kosovara offre servizi di ricerca sociale e comportamentale, analisi delle politiche e user research

Società kosovara di ricerca e consulenza specializzata in ricerca sociale e comportamentale applicata, analisi e valutazione delle politiche pubbliche e ricerca sull'uso delle tecnologie. Aiuta le organizzazioni a capire come le persone percepiscono, adottano e si fidano di prodotti e servizi digitali e sistemi di intelligenza artificiale. Offre user research ed esperienza cliente, indagini quantitative e qualitative (sondaggi, interviste, focus group), valutazione di programmi e d'impatto sociale, ricerca sull'IA responsabile e la trasformazione digitale, supporto metodologico e formazione. Cerca aziende tecnologiche, università ed enti di ricerca, società di consulenza, istituti di ricerca, enti pubblici, organizzazioni internazionali e ONG che vogliano affidarle incarichi come fornitore esterno di ricerca, subfornitore o consulente metodologico. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 26/10/2026. Scadenza EoI: 26/10/2027.

3) Business offer n° BOPL20261023025 – Organizzazione polacca offre programmi di benessere organizzativo e formazione per manager del wellbeing aziendale

Organizzazione polacca fondata nel 2018, attiva nel benessere sul luogo di lavoro, nello sviluppo organizzativo e nella sostenibilità umana. Aiuta i datori di lavoro a creare ambienti più sani attraverso consulenza, valutazioni del benessere organizzativo, strategie dedicate e formazione, sulla base di un modello proprietario articolato in sei aree: salute, relazioni, ambiente di lavoro, sistemi e processi, cultura organizzativa e consapevolezza. Offre un percorso formativo per Chief Wellbeing Officer e corsi su leadership, ergonomia e sviluppo dei collaboratori. Cerca società di consulenza, fornitori di servizi HR, enti di formazione, associazioni datoriali e reti professionali per proporre e adattare i programmi nei propri mercati, anche in licenza, e università o centri di ricerca per studi, benchmark e iniziative formative congiunte. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di investimento / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 23/10/2026. Scadenza EoI: 23/10/2027.

4) Business offer n° BOCZ20261022007 – Società ceca offre consulenza sulla conformità normativa per i mercati ceco e slovacco e cerca partner

Società ceca che offre competenze di conformità normativa alle imprese che immettono prodotti sui mercati ceco e slovacco, su legislazione UE e nazionale: imballaggi e responsabilità estesa del produttore, sicurezza dei prodotti, green claims, accessibilità, deforestazione, cybersecurity, diritto alla riparazione e CBAM. Fornisce valutazioni basate sulle norme applicabili, in ceco, slovacco e inglese, a prezzi fissi, un primo inquadramento gratuito entro 24 ore lavorative e monitoraggio normativo. Non è uno studio legale. Cerca fornitori di servizi EPR, società di consulenza sulla conformità, agenzie e-commerce, studi contabili e fiscali, camere di commercio, associazioni e fornitori di software di compliance, per subfornitura, segnalazioni reciproche o supporto linguistico e normativo. Nota: l'Italia è tra i paesi indicati. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 22/10/2026. Scadenza EoI: 22/10/2027.

5) Business offer n° BOCZ20261022014 – Società ceca di servizi di immigrazione e relocation cerca partner internazionali per il trasferimento di dipendenti

Società di consulenza ceca specializzata in servizi di immigrazione e relocation per dipendenti e familiari che si trasferiscono nella Repubblica Ceca. Offre consulenza in materia di immigrazione, assistenza per permessi di lavoro e di soggiorno e supporto pratico al trasferimento, sia ad aziende sia a privati; tramite un partner globale può seguire anche trasferimenti dalla Repubblica Ceca verso altri paesi. Cerca imprese internazionali che distaccano personale in Cechia, agenzie HR e di reclutamento che gestiscono collocamenti internazionali, società di relocation e fornitori di servizi di global mobility, UE ed extra-UE, che possano segnalare clienti o integrare i suoi servizi nella propria offerta, anche in subfornitura, mantenendo il rapporto con i propri clienti. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 22/10/2026. Scadenza EoI: 22/10/2027.

6) Business offer n° BODE20261001022 – Azienda tedesca offre magazzinaggio e fulfilment in Germania a produttori esteri che vogliono entrare nel mercato tedesco

Azienda bavarese attiva dal 1973 nei prodotti elettrici e industriali, certificata ISO 9001:2015, che offre ai produttori esteri un servizio di magazzino e fulfilment per il mercato tedesco senza aprire una struttura propria. Il magazzino, costruito nel 2019 nella Germania meridionale vicino all'autostrada, ha circa 1.000 m² utili, circa 500 posti pallet EUR e 200 industriali, due rampe di carico ed è riscaldato con pompa di calore. Servizi: ricevimento merci, stoccaggio, gestione e reportistica delle scorte, picking, imballaggio, spedizione ai clienti B2B, resi, etichettatura, kitting, semplici controlli qualità e supporto ai documenti doganali. Il produttore mantiene vendite, prezzi, conformità e rapporti con i clienti. Cerca produttori, preferibilmente PMI, di articoli elettrici, elettronici e industriali; valutabili anche altri prodotti non deperibili. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 22/10/2026. Scadenza EoI: 22/10/2027.

7) Business offer n° BOCY20261021024 – Start-up cipriota offre piattaforma legaltech per accedere ad avvocati verificati e cerca intermediari e investitori

Start-up legaltech costituita a Cipro nel 2026, non studio legale, che gestisce un marketplace assistito da IA: la persona descrive il problema con parole proprie, un assistente virtuale lo struttura (senza dare consulenza né scegliere il legale) e avvocati indipendenti verificati del suo paese presentano offerte a prezzo fisso; il lavoro prosegue in uno spazio protetto. Copre questioni quotidiane come lavoro, locazioni, consumo, famiglia e debiti. Dopo un pilota con avvocati di dieci paesi UE, il lancio pubblico è previsto a novembre 2026 in Francia, Spagna, Cipro e Germania. Cerca assicurazioni (soprattutto tutela legale), studi contabili e paghe, servizi di relocation, sindacati, associazioni, camere di commercio e marketplace online che propongano la piattaforma a clienti o iscritti, oltre a investitori per un round seed. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di investimento / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 21/10/2026. Scadenza EoI: 21/10/2027.

8) Business offer n° BOLT20261021011 – Società lituana offre servizi di agente commerciale e forza vendita esterna per i mercati baltici e la Finlandia

Società commerciale lituana che aiuta aziende estere senza presenza locale a conquistare clienti in Lituania, Lettonia, Estonia e Finlandia. Il team vanta circa 20 anni di esperienza in vendite e ingresso nei mercati (tecnologia, fintech, beni di largo consumo, distribuzione farmaceutica). Il servizio, modulare, comprende: creazione di liste di decisori presso le aziende target, contatto via email, LinkedIn e telefono (anche in lituano, inglese, russo e finlandese), fissazione di appuntamenti qualificati e, come agente commerciale locale, gestione di trattative e chiusura dei contratti. Si parte con un progetto pilota; il compenso combina canone mensile e success fee. Cerca produttori, aziende tecnologiche e di servizi B2B con un prodotto già affermato che vogliano entrare in quest'area. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 21/10/2026. Scadenza EoI: 21/10/2027.

9) Business offer n° BORS20261017002 – Società di consulenza serba offre supporto all'implementazione di investimenti esteri greenfield e brownfield in Serbia

Microimpresa di consulenza serba fondata nel 2014 che combina analisi economiche, finanziarie e tecnico-economiche con il coordinamento locale dei progetti, coinvolgendo specialisti esterni in base alle esigenze. Supporta le imprese estere che pianificano investimenti in Serbia, sia in nuovi impianti sia in siti o asset esistenti: studi di fattibilità, business plan, scenari finanziari, valutazione dei siti, mappatura degli stakeholder, rapporti con autorità locali, utility e fornitori di servizi, organizzazione di visite e incontri. Due diligence legale e ingegneria specialistica vengono coordinate con consulenti qualificati. Cerca imprese estere, investitori industriali, sviluppatori di progetti e società di servizi internazionali, per un supporto continuativo con accordo commerciale o per affidare in outsourcing specifici pacchetti di lavoro con risultati e scadenze concordati. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 17/10/2026. Scadenza EoI: 17/10/2027.

10) Business offer n° BOLV20261016020 – Studio contabile lettone offre servizi esternalizzati di contabilità, paghe e reportistica finanziaria

Società lettone di servizi contabili e finanziari che offre a PMI e aziende internazionali la gestione esternalizzata della contabilità, completa o per singole funzioni. I servizi comprendono tenuta della contabilità generale, gestione di fornitori e clienti, riconciliazioni bancarie, elaborazione paghe e documentazione del personale, contabilità direzionale, previsioni di cassa, budget e analisi degli scostamenti, chiusure di fine anno e preparazione della documentazione per la revisione. Ha esperienza in operazioni multivaluta, paghe transfrontaliere e contabilità del settore marittimo. Può lavorare sui propri sistemi o su quelli del cliente, partendo da un ambito limitato da ampliare nel tempo. Preferisce un supporto mensile continuativo, ma valuta anche incarichi temporanei. Nota: il profilo cerca partner in Regno Unito, Irlanda, Paesi nordici, Germania e Benelux. Tipo di accordo: accordo di outsourcing. Pubblicato il: 16/10/2026. Scadenza EoI: 16/10/2027.

11) Business offer n° BOPL20261014002 – Studio legale e tributario polacco offre supporto integrato alle imprese estere che avviano un'attività in Polonia

Studio polacco di consulenza legale e fiscale con quattro sedi e circa 300 clienti, parte di un gruppo che comprende anche una società di contabilità e una di revisione. Offre alle imprese estere un unico interlocutore per entrare e operare in Polonia: scelta della forma giuridica, costituzione e registrazione della società, gestione societaria ordinaria, riorganizzazioni e due diligence, contratti commerciali e negoziazioni con controparti polacche, contabilità, buste paga, reportistica conforme agli standard della casa madre e revisione legale. Cerca accordi commerciali con imprese estere che vogliono insediarsi o già operano in Polonia, e accordi di outsourcing o subfornitura con studi legali, società di contabilità e consulenti esteri che necessitano di un partner polacco affidabile per i propri clienti. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 14/10/2026. Scadenza EoI: 14/10/2027.

12) Business offer n° BOPL20261014004 – Studio legale polacco offre assistenza su imballaggi, rifiuti e conformità ambientale a produttori e importatori esteri

Studio polacco di consulenza legale e fiscale, con quattro sedi, circa 300 clienti e un dipartimento dedicato al diritto ambientale, assiste produttori, importatori e venditori online esteri che immettono prodotti imballati sul mercato polacco. Servizi: applicazione del Regolamento UE sugli imballaggi e i rifiuti di imballaggio (design, contenuto riciclato, etichettatura, documentazione), iscrizione e reporting nella banca dati nazionale polacca su prodotti, imballaggi e rifiuti, nomina di un rappresentante per chi non ha una sede in Polonia, responsabilità estesa del produttore, reporting delle emissioni, autorizzazioni ambientali per stabilimenti e clausole ambientali nei contratti di filiera. Cerca accordi commerciali con imprese estere e accordi di outsourcing o subfornitura con studi legali e società di consulenza sulla conformità ambientale. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 14/10/2026. Scadenza EoI: 14/10/2027.

13) Business offer n° BOPL20261014006 – Studio legale polacco offre consulenza in diritto del lavoro alle imprese estere con personale in Polonia

Studio polacco di consulenza legale e fiscale con quattro sedi e circa 300 clienti, affiancato nel gruppo da una società che gestisce buste paga e amministrazione del personale. Aiuta le imprese estere ad assumere e gestire correttamente personale in Polonia, dove il diritto del lavoro è molto tutelante e i controlli frequenti. Servizi: contratti di lavoro e regolamenti interni, assunzione di lavoratori stranieri e permessi, valutazione del rischio di riqualificazione dei contratti con lavoratori autonomi, trasparenza retributiva, whistleblowing e procedure anti-mobbing, audit HR, ristrutturazioni e licenziamenti collettivi, contenzioso davanti ai tribunali del lavoro. Cerca accordi commerciali con imprese estere e accordi di outsourcing o subfornitura con studi legali, consulenti HR e fornitori di servizi di employer of record. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 14/10/2026. Scadenza EoI: 14/10/2027.

14) Business offer n° BOPL20261014007 – Studio tributario polacco offre pianificazione fiscale, transfer pricing e accesso agli incentivi per chi investe in Polonia

Studio polacco di consulenza legale e fiscale, registrato come società di consulenza tributaria, con quattro sedi e circa 300 clienti, affiancato nel gruppo da società di contabilità e revisione. Assiste le imprese estere su imposte sui redditi, IVA, accise e dogane, fatturazione elettronica obbligatoria, ritenute sui pagamenti all'estero, transfer pricing, global minimum tax e verifiche e contenziosi tributari. Aiuta inoltre a sfruttare gli incentivi polacchi per investimenti, ricerca e innovazione, tra cui credito R&S, IP box ed esenzioni per nuovi investimenti. Dichiara oltre 30 milioni di zloty di risparmi fiscali ottenuti per i clienti e più di 100 contenziosi vinti. Cerca accordi commerciali con imprese estere e accordi di outsourcing o subfornitura con studi tributari, contabili e legali esteri. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 14/10/2026. Scadenza EoI: 14/10/2027.

15) Business offer n° BOPL20261014008 – Studio legale polacco offre conformità normativa su cybersicurezza, intelligenza artificiale e protezione dei dati

Studio polacco di consulenza legale e fiscale con quattro sedi e circa 300 clienti in oltre 12 settori. Copre il lato legale e organizzativo delle normative digitali UE applicate in Polonia, affiancando i fornitori tecnici: direttiva NIS2 e legge polacca sulla cybersicurezza (qualificazione del soggetto, registrazione, gestione del rischio, notifica degli incidenti), Cyber Resilience Act per produttori, importatori e distributori di prodotti con elementi digitali, AI Act (classificazione dei sistemi, obblighi di fornitori e utilizzatori, regole interne) e GDPR (audit, documentazione, accordi sul trattamento dei dati). Redige inoltre clausole su sicurezza e dati nei contratti IT e SaaS. Cerca accordi commerciali con imprese estere e accordi di outsourcing o subfornitura con studi legali e società tecniche di cybersicurezza. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 14/10/2026. Scadenza EoI: 14/10/2027.

16) **Business offer n° BOLT20261013006 – Operatore logistico lituano offre servizi 3PL, magazzini doganali e affitto di capannoni industriali**

Operatore logistico lituano attivo dal 2000, tra i principali del paese, gestisce terminal moderni per circa 250.000 m² di magazzini e dispone di certificazioni come AEO e SQAS. Offre logistica 3PL completa (stoccaggio, smistamento, riconfezionamento, etichettatura, pallettizzazione, documenti di consegna, gestione inventario) con sistema gestionale integrabile con quello del cliente, trasporto internazionale con oltre 400 camion in Europa e Regno Unito, magazzini doganali e comunitari, servizi doganali completi e affitto di capannoni industriali ristrutturati da 5.000 a 90.000 m², con o senza servizi logistici. Cerca produttori, importatori ed esportatori interessati a insediare o trasferire produzione e stoccaggio in Lituania a costi inferiori, a un hub distributivo europeo o a esternalizzare logistica, dogana e trasporti a un unico fornitore. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 13/10/2026. Scadenza EoI: 13/10/2027.

17) **Business offer n° BOLV20261013018 – Consulenza lettone offre supporto all'insediamento in Lettonia per produttori del settore difesa e duale**

Società di consulenza lettone specializzata nell'industria della difesa e dei prodotti a duplice uso. Accompagna produttori e sviluppatori di tecnologie che vogliono produrre, assemblare o testare nei Paesi baltici: costituzione della società e apertura del conto bancario, ricerca di uffici e siti produttivi (anche idonei alla produzione di materiale militare o vicini ad aree di addestramento per prove e dimostrazioni), preparazione delle domande di licenze e permessi, presentazione a fornitori, proprietari di immobili e consulenti legali e tecnici. Attualmente segue tre clienti in fase di autorizzazione e il fondatore ha già accompagnato quattro aziende del settore, tra cui due produttori di droni. Cerca aziende di droni, sistemi anti-drone, robotica terrestre, ottica o elettronica con prodotto pronto o quasi pronto. Tipo di accordo: accordo di investimento / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 13/10/2026. Scadenza EoI: 13/10/2027.

18) **Business offer n° BOTR20261007004 – Agenzia turca offre servizi di sviluppo commerciale, ingresso nel mercato e ricerca fornitori in Turchia**

Agenzia turca di sviluppo commerciale fondata nel 2023, operativa a livello internazionale tramite una rete di partner locali, offre servizi di ingresso nel mercato, sviluppo d'impresa e ricerca di prodotti e fornitori, in particolare per chi vuole entrare nel mercato turco. Realizza analisi di mercato e della concorrenza, individua clienti, fornitori e distributori, gestisce contatti diretti, follow-up e incontri B2B, organizza missioni commerciali e progetti pubblici di internazionalizzazione. Opera in settori come sanità, edilizia, macchinari, energia e beni di consumo, con una rete in Europa, Golfo, Marocco, paesi turcofoni e Nord America. Cerca società di consulenza, associazioni di categoria, camere di commercio, produttori ed esportatori con cui collaborare su progetti specifici o in modo continuativo. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 12/10/2026. Scadenza EoI: 12/10/2027.

19) **Business offer n° BOTR20261009031 – Struttura turca di sviluppo commerciale offre rappresentanza e accesso al mercato turco a produttori europei**

Struttura turca di sviluppo commerciale, con oltre 20 anni di esperienza professionale in aziende internazionali, supporta i produttori e le aziende tecnologiche europee che vogliono entrare o crescere nel mercato turco. Si concentra su prodotti e tecnologie industriali B2B, sistemi di sicurezza elettronica (videosorveglianza, rivelazione incendi, diffusione sonora ed evacuazione vocale, controllo accessi) e tecnologie per la produzione di idrogeno verde. Offre analisi del mercato, individuazione di clienti e distributori, mappatura degli stakeholder, primi contatti e organizzazione di incontri, rapporti con enti pubblici e associazioni di settore, sviluppo di modelli di distribuzione e rappresentanza. Cerca aziende europee di questi settori interessate a una rappresentanza commerciale locale e a partnership di lungo periodo in Turchia. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 10/10/2026. Scadenza EoI: 10/10/2027.

20) **Business offer n° BOES20261002026 – Società spagnola di servizi linguistici offre traduzione, localizzazione e interpretariato in oltre 40 lingue**

Un'azienda spagnola con circa dieci anni di esperienza e una rete di oltre 1.000 linguisti professionisti offre servizi linguistici in più di 40 lingue: traduzione e revisione, localizzazione di siti web, software, app, SaaS ed e-commerce, traduzione marketing e transcreation, traduzioni tecniche, legali e giurate, sottotitolazione, trascrizione, doppiaggio, voice-over e interpretariato in presenza o da remoto. Utilizza memorie di traduzione, glossari, gestione terminologica e controllo qualità, con flussi assistiti da traduzione automatica e revisione umana dove opportuno. Cerca PMI, grandi imprese, enti pubblici, università, agenzie, aziende tecnologiche, industriali, turistiche e di eventi con esigenze multilingue ricorrenti, oltre a fornitori linguistici che necessitano di capacità aggiuntiva in white label. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 08/10/2026. Scadenza EoI: 08/10/2027.

21) **Business offer n° BOCZ20261007011 – Società di consulenza ceca offre servizi di M&A, contabilità, paghe e consulenza fiscale e cerca partner internazionali**

Società ceca di consulenza con oltre 30 anni di esperienza, che assiste imprenditori, investitori e acquirenti strategici in tutte le fasi delle operazioni di M&A, dalla ricerca di investitori o successori alla due diligence e al closing. Aiuta inoltre gli investitori a individuare aziende ceche da acquisire o sviluppare e ha ampia esperienza con imprese di lingua tedesca. Offre anche contabilità, paghe e consulenza fiscale. Cerca investitori strategici e finanziari, fondi di private equity, advisor di M&A e corporate finance, imprenditori interessati a vendita o successione e aziende che vogliono entrare nel mercato ceco, per segnalazioni reciproche, operazioni congiunte e outsourcing contabile e fiscale. Nota: il profilo cerca partner in Regno Unito, Norvegia, Austria, Ucraina, Lituania, Cechia, Svezia, Slovacchia, Lussemburgo, Slovenia, Germania, Svizzera, Bielorussia, Portogallo e Bulgaria. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 07/10/2026. Scadenza EoI: 07/10/2027.

22) Business offer n° BOLT20261005017 – Società lituana di consulenza offre temporary management, sviluppo vendite B2B e ingresso nel mercato baltico

Società di consulenza direzionale lituana, forte di oltre vent'anni di esperienza manageriale e commerciale ai vertici aziendali, offre supporto operativo e orientato ai risultati. I servizi comprendono temporary management in fasi di cambiamento, transizione o ristrutturazione; sviluppo delle vendite B2B, con revisione dei processi commerciali, gestione di distributori e partner, key account e ottimizzazione dei canali; ristrutturazione aziendale ed efficientamento di processi e costi. Per le imprese estere che vogliono entrare o crescere in Lituania e nei paesi baltici può agire come rappresentante commerciale locale indipendente o partner per l'ingresso nel mercato, individuando clienti e distributori, supportando le trattative e sviluppando i canali di vendita. Cerca produttori, aziende di beni di largo consumo, distributori e marchi interessati al mercato baltico senza dover creare subito una propria struttura locale. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 07/10/2026. Scadenza EoI: 07/10/2027.

23) Business offer n° BOPL20261005006 – Società polacca offre ricerca fornitori, gestione delle richieste di offerta e comparazione dei preventivi

Società polacca che offre supporto agli acquisti per aziende in cerca di fornitori di prodotti o imballaggi. Sulla base di specifiche, quantità, destinazione e tempi indicati dal cliente, individua i potenziali fornitori, invia le richieste di offerta, sollecita le informazioni mancanti e prepara un confronto strutturato di prezzi, quantità minime, tempi di consegna, condizioni di pagamento e di resa. Il titolare ha esperienza nel coordinamento di trasporti marittimi, ferroviari e aerei e nello sdoganamento, e può mettere in contatto il cliente con operatori specializzati. Il cliente sceglie il fornitore e acquista direttamente. Cerca grossisti, distributori, e-commerce, titolari di marchi e produttori, PMI e grandi imprese, senza esclusive né volumi minimi. Nota: l'Italia è tra i paesi indicati. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 07/10/2026. Scadenza EoI: 07/10/2027.

24) Business offer n° BOHR20260925006 – Società croata di ricerca offre studi scientifici, analisi statistiche avanzate e valutazione d'impatto

Società croata di ricerca e consulenza offre servizi scientifici completi: definizione del problema e disegno dello studio, campionamento, sviluppo e validazione di questionari e strumenti di misura, raccolta dati, analisi statistiche avanzate (psicometria, modelli multivariati e a equazioni strutturali, metodi bayesiani, modelli predittivi e machine learning) e valutazione d'impatto ex ante, in itinere ed ex post. Effettua anche valutazioni indipendenti di soluzioni innovative, ad esempio tecnologie digitali, applicazioni di IA, EdTech e tecnologie sanitarie. Cerca imprese, università, centri di ricerca, ospedali, aziende farmaceutiche, sviluppatori tecnologici ed enti pubblici con esigenze di ricerca o di generazione di evidenze, per realizzare studi completi o singole componenti su commissione. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 05/10/2026. Scadenza EoI: 05/10/2027.

25) Business offer n° BOES20261002022 – Gruppo di ricerca universitario spagnolo offre consulenza strategica e formazione manageriale a imprese e organizzazioni

Un gruppo di ricerca universitario spagnolo specializzato in direzione strategica, gestione della conoscenza e innovazione offre consulenza, ricerca applicata e formazione per dirigenti a imprese, PMI ed enti pubblici. Le aree di competenza includono imprese familiari (passaggio generazionale, crescita, internazionalizzazione), capacità dinamiche, capitale intellettuale, cluster e distretti industriali, ambidestrezza organizzativa, sostenibilità, economia circolare e responsabilità sociale, oltre a longevità d'impresa, management sportivo e trasformazione digitale. I settori di maggiore esperienza sono turismo e ospitalità, agroalimentare e soprattutto vino, e pietra naturale e marmo. Il gruppo vanta oltre 400 pubblicazioni scientifiche e più di 30 progetti di ricerca nazionali e internazionali. Si rivolge a hotel, destinazioni, cantine, consorzi, club sportivi, imprese familiari e PMI nei distretti industriali. Tipo di accordo: accordo di outsourcing. Pubblicato il: 02/10/2026. Scadenza EoI: 02/10/2027.

26) Business offer n° BOSE20260929024 – Società svedese offre metodologia di assessment digitale per lo sviluppo commerciale e cerca partner di consulenza e formazione

Società svedese specializzata nello sviluppo delle vendite offre una metodologia basata su oltre quarant'anni di ricerca, supportata da un assessment digitale, per individuare le barriere comportamentali che impediscono a venditori competenti di avviare e sviluppare contatti con i clienti. I risultati si traducono in attività di sviluppo mirate, feedback individuali e coaching, aiutando le aziende a distinguere tra carenze di competenze e blocchi comportamentali. Non richiede integrazioni tecniche e può supportare anche la selezione di profili commerciali. L'azienda cerca partner affermati (società di formazione commerciale, coaching, selezione del personale, HR, sviluppo organizzativo) con una rete di clienti B2B, che dopo l'accreditamento integrino la metodologia nella propria offerta per una collaborazione di lungo periodo. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 02/10/2026. Scadenza EoI: 02/10/2027.

27) Business offer n° BOSE20261002005 – PMI logistica svedese offre trasporto refrigerato di prodotti ittici dalla Norvegia settentrionale e cerca clienti e operatori logistici

PMI svedese del trasporto internazionale su strada, con oltre 16 anni di esperienza, offre servizi di trasporto a temperatura controllata per prodotti ittici freschi, refrigerati e surgelati dalla Norvegia settentrionale verso la Svezia e l'Europa continentale. Dispone di una flotta moderna con semirimorchi refrigerati, furgonati e centinati e propone sia trasporti dedicati sia soluzioni logistiche su misura, con attenzione a puntualità e affidabilità. Cerca esportatori, produttori e grossisti di prodotti ittici per accordi commerciali di lungo periodo e spedizionieri e operatori logistici interessati ad affidare in outsourcing il trasporto di prodotti ittici. Nota: il profilo cerca partner in Norvegia. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing / accordo di fornitura. Pubblicato il: 02/10/2026. Scadenza EoI: 02/10/2027.

28) Business offer n° BOTR20261001028 – Società turca di sviluppo commerciale offre servizi di accesso al mercato turco a PMI e produttori europei

Società turca di commercio estero e sviluppo d'impresa, composta da professionisti con oltre 20 anni di esperienza in vendite internazionali e gestione aziendale, affianca le imprese estere che vogliono entrare o crescere nel mercato turco. Offre ricerche e studi di fattibilità di mercato, supporto alla costituzione di società e agli adempimenti amministrativi, ricerca di distributori, agenti e clienti, incontri B2B, sviluppo di reti di vendita, gestione di marketplace ed e-commerce, coordinamento doganale e logistico, contabilità, fiscalità e assistenza legale. Opera come partner operativo e non solo consulenziale. Cerca produttori, fornitori di servizi e aziende tecnologiche di qualsiasi settore con un prodotto ben definito, interessati a sviluppare in modo duraturo le vendite in Turchia e nelle aree limitrofe. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di servizi. Pubblicato il: 01/10/2026. Scadenza EoI: 01/10/2027.

29) Business offer n° BOBG20260930020 – PMI bulgara offre assicurazioni e vignette per il personale trasferito in Bulgaria e cerca agenti, broker e distributori

PMI bulgara che propone uno sportello unico alle aziende con attività in Bulgaria che vi inviano dipendenti per periodi più o meno lunghi. Offre: copertura sanitaria integrativa (tessera personale, libera scelta dello specialista senza impegnativa, pagamento diretto alla struttura, call center 24/7, rimborsi per farmaci e occhiali, opzioni per prevenzione e cure dentistiche); assicurazione personalizzabile dei beni aziendali contro furto, incendio, allagamento, vandalismo ed esplosione; vignette autostradali singole o in blocco. Cerca agenti e distributori che inseriscano questi prodotti nel proprio portafoglio, a provvigione o retainer, per clienti che trasferiscono personale in Bulgaria. Propone inoltre a broker e compagnie assicurative con processi ancora cartacei un software personalizzabile per digitalizzare l'attività e la presenza online. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 30/09/2026. Scadenza EoI: 30/09/2027.

30) **Business offer n° BOLT20260929016 – Agenzia lituana per il lavoro offre selezione e fornitura di personale a imprese estere in outsourcing**

Agenzia lituana attiva dal 2012 nella selezione e nella somministrazione di personale opera a livello internazionale, reclutando lavoratori anche da Polonia, Lettonia, Ucraina, Bielorussia, Kazakistan e altri paesi per far fronte alla carenza di manodopera. Serve imprese manifatturiere, del commercio, dei trasporti, immobiliari e delle telecomunicazioni e può operare anche in subappalto formando squadre di lavoro. Dispone di un ampio database di profili: autisti, magazzinieri e addetti logistici; muratori, intonacatori, saldatori, elettricisti, idraulici e installatori nell'edilizia; cuochi, panettieri e personale di sala nella ristorazione; sarti, tecnologi, ingegneri e operatori di macchina nella produzione; addetti ai servizi e alle pulizie. Cerca imprese con carenza di personale fisso o temporaneo. Nota: il profilo cerca partner in Belgio, Germania, Francia, Paesi Bassi, paesi nordici, Lettonia ed Estonia. Tipo di accordo: accordo di outsourcing. Pubblicato il: 29/09/2026. Scadenza EoI: 29/09/2027.

31) **Business offer n° BOUA20260928018 – Società ucraina di executive search e consulenza organizzativa offre selezione di manager per aziende internazionali**

Società ucraina specializzata in executive search e consulenza organizzativa per l'individuazione di figure chiave di direzione e management. Prima di ogni ricerca analizza il contesto aziendale: team fondatore, fase di sviluppo, struttura, sistema di valori e problema specifico che il nuovo manager dovrà affrontare, avvalendosi di metodologie riconosciute di analisi organizzativa. Su questa base definisce un profilo preciso e conduce una ricerca mirata, offrendo uno sguardo esterno e indipendente. Accetta un numero limitato di incarichi per garantirne la qualità. Cerca PMI, scale-up e organizzazioni più grandi in crescita o trasformazione, fondatori e uffici HR che necessitano di supporto esterno e riservato per nomine dirigenziali strategiche. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 28/09/2026. Scadenza EoI: 28/09/2027.

32) **Business offer n° BOUA20260928021 – Piattaforma di pagamento offre conti aziendali multivaluta, bonifici internazionali e carte aziendali alle imprese che operano all'estero**

Fornitore di infrastrutture finanziarie per imprese attive a livello internazionale offre conti aziendali multivaluta in EUR, USD e GBP con IBAN dedicati intestati all'azienda, bonifici SEPA ordinari e istantanei, trasferimenti internazionali con accesso diretto SWIFT e cambio valuta integrato con costi trasparenti. La piattaforma consente pagamenti singoli o massivi verso carte, wallet e IBAN in tutto il mondo (stipendi, fornitori, partner) e l'emissione di carte aziendali con monitoraggio delle spese in tempo reale e limiti personalizzabili. L'apertura del conto avviene online in pochi giorni. Cerca imprese che operano su più mercati, aziende SaaS ed e-commerce, società con team distribuiti o pagamenti ricorrenti a fornitori esteri. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 28/09/2026. Scadenza EoI: 28/09/2027.

33) Business offer n° BOUA20260928025 – Consulenza ucraina offre ricerche di mercato e analisi competitiva per l'ingresso in nuovi mercati

Società di consulenza ucraina offre ricerche e analisi a supporto delle decisioni di mercato di startup, PMI e grandi imprese: ingresso in nuovi paesi o segmenti, lancio o riposizionamento di prodotti, crescita bloccata, pressione competitiva. Il servizio copre cinque aree: analisi di mercato e della domanda, competitive intelligence, strategia di posizionamento e di categoria, visibilità nei motori di ricerca e nelle risposte generate dall'IA, pianificazione del sistema commerciale. Tra i risultati: diagnosi, analisi delle opportunità, scenari, raccomandazioni prioritarie e un piano d'azione a 90 giorni. Cerca clienti diretti e intermediari (società di consulenza, consulenti export, agenzie digitali, camere di commercio, cluster, acceleratori) anche per subfornitura riservata. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 28/09/2026. Scadenza EoI: 28/09/2027.

34) Business offer n° BOCO20260925028 – Parco industriale colombiano offre magazzini logistici e capannoni su misura vicino al porto e cerca operatori e investitori

Complesso immobiliare industriale e logistico situato nel principale porto caraibico della Colombia, vicino ai terminal, al corridoio industriale locale e alle zone franche. Offre locazione flessibile di magazzini e capannoni ad alte specifiche (stoccaggio pesante, scaffalature automatizzate, linee di assemblaggio, temperatura controllata), sviluppo di strutture built-to-suit su esigenza del cliente, gestione del parco, sicurezza e manutenzione delle infrastrutture. Cerca aziende europee manifatturiere, di assemblaggio, beni di consumo, chimica e logistica (anche operatori 3PL/4PL) che vogliano una base operativa in America Latina, investitori e fondi immobiliari per co-investire nelle nuove fasi del parco, e fornitori di automazione di magazzino, fotovoltaico industriale ed edilizia sostenibile. Nota: il profilo cerca partner in Paesi Bassi, Spagna, Stati Uniti, Germania e Messico. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

35) Business offer n° BOCO20260925031 – Operatore logistico colombiano in zona franca cerca partner europei di ricerca e tecnologia per digitalizzare la logistica

Operatore logistico 3PL autorizzato come utente di servizi industriali in una zona franca di Cartagena (Colombia). Offre a importatori ed esportatori magazzinaggio in regime di zona franca con sospensione dei dazi, gestione inventari e distribuzione, consulenza doganale e di conformità per il commercio estero, preventivazione di costi e tempi, ottimizzazione dei percorsi e coordinamento di ricezione portuale e trasporto multimodale. Nell'ambito della propria modernizzazione cerca università, centri di ricerca, cluster dell'innovazione logistica e sviluppatori di software (WMS, IoT, automazione dei processi, tracciabilità delle merci) per trasferimento di conoscenze, studi di fattibilità, progetti congiunti e test pilota di soluzioni digitali in zona franca. Nota: il profilo cerca partner in Portogallo, Spagna, Svizzera, Stati Uniti e Paesi Bassi. Tipo di accordo: accordo di outsourcing. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

36) Business offer n° BOCO20260925037 – Fornitore colombiano di servizi portuali e marittimi offre stivaggio, pulizia carene e assistenza alle navi a operatori europei

Azienda colombiana di operazioni portuali e servizi marittimi certificata ISO 9001, con sede a Cartagena e attiva nei principali porti caraibici del paese. Offre squadre di stivatori, carico e scarico navi, riempimento e svuotamento container, tally, monitoraggio reefer e gestione inventari per ogni tipo di merce; inoltre pulizia e ispezione subacquea delle carene, servizi di immersione, piccole riparazioni e draft survey. Cerca compagnie di navigazione, NVOCC e agenzie marittime, operatori portuali europei per servizi congiunti o rappresentanza reciproca, fornitori di tecnologie per digitalizzazione portuale e pulizia ecologica delle carene, e istituti di formazione marittima. Nota: il profilo cerca partner in Germania, Paesi Bassi, Spagna, Singapore e Stati Uniti. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

37) Business offer n° BOCO20260925038 – Agenzia doganale colombiana offre sdoganamento, classificazione tariffaria e consulenza sul commercio estero a imprese europee

Agenzia doganale autorizzata con sede a Cartagena, principale porta caraibica del commercio estero colombiano. Offre gestione completa di import ed export e rappresentanza presso l'autorità doganale nazionale, classificazione tariffaria, calcolo dei dazi, verifica dell'origine e gestione dei permessi di importazione (sanitari, ambientali, di sicurezza), consulenza su accordi di libero scambio, drawback e preferenze tariffarie, pianificazione dei costi e assistenza in porto e nelle zone franche per ispezioni e trasferimenti in regime vincolato. Cerca esportatori, produttori e importatori europei che spediscono merci in Colombia, spedizionieri e operatori logistici 3PL/4PL che necessitano di un partner doganale locale, e fornitori di software per sdoganamento digitale e tracciabilità della supply chain con cui integrare o validare le proprie soluzioni. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

38) Business offer n° BOCO20260925041 – Operatore logistico 3PL colombiano offre magazzinaggio, gestione scorte e distribuzione a esportatori e spedizionieri europei

Operatore logistico integrato con sede a Cartagena, principale porto caraibico della Colombia. Offre magazzinaggio generale e doganale, stoccaggio di materie prime, gestione pallet e inventari in tempo reale, riempimento e svuotamento container, cross-docking, picking, imballaggio, kitting, etichettatura e controlli qualità, coordinamento di trasporti porto-magazzino, transiti doganali e distribuzione nazionale, oltre a progettazione logistica per ridurre tempi, controstallie e costi complessivi. Cerca esportatori, produttori e trading company europei che spediscono in Sud America e necessitano di un partner 3PL in Colombia, spedizionieri e operatori 3PL/4PL internazionali per le operazioni locali, e fornitori di automazione di magazzino (AS/RS, AGV, smistamento), software WMS, tracciamento RFID/IoT e visibilità della supply chain per progetti pilota, integrazione o commercializzazione in America

Latina. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

39) Business offer n° BOCO20260925044 – Agenzia marittima colombiana offre rappresentanza di linea, assistenza alle navi e gestione dei noli a compagnie europee

Agenzia marittima e operatore di trasporto internazionale con sede a Cartagena, principale hub container della costa caraibica sudamericana. Offre assistenza alle navi negli scali colombiani (pratiche portuali, pilotaggio, rimorchio, bunkeraggio, cambi equipaggio, provviste), gestione dei noli per container FCL/LCL, carichi fuori sagoma, project cargo e breakbulk tra America Latina, Europa, Nord America e Asia, documentazione commerciale e doganale (polizze di carico, manifesti), servizi feeder e short-sea verso porti caraibici e fluviali. Cerca compagnie di navigazione europee per la rappresentanza di agenzia, spedizionieri e NVOCC per i flussi import/export, e sviluppatori di soluzioni per polizza di carico elettronica, tracciamento IoT dei container, efficienza energetica e monitoraggio delle emissioni da sperimentare sulle rotte latinoamericane. Tipo di accordo: accordo commerciale. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

40) Business offer n° BOPL20260925005 – Società polacca offre sviluppo commerciale internazionale, rappresentanza in Polonia e ricerca di fornitori

Società polacca che affianca produttori, esportatori e aziende B2B nello sviluppo commerciale internazionale senza bisogno di una propria rete vendite locale. I servizi comprendono: gestione esterna del business development (ricerca e qualificazione di clienti, contatti con i decisori, coordinamento delle trattative), ricerca di distributori, importatori, agenti, integratori e acquirenti professionali, rappresentanza commerciale per chi vuole entrare nel mercato polacco, ricerca di fornitori in Polonia e in Europa per buyer internazionali e supporto a incontri e negoziazioni. Il fondatore ha esperienza in acquisti internazionali e nei rapporti tra Europa e America Latina; lavora in inglese, spagnolo e portoghese, con focus su Polonia, Europa e Colombia, Perù e Cile. Settori di interesse: macchinari industriali, attrezzature tecniche, componenti, manufatti e mobili. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 25/09/2026. Scadenza EoI: 25/09/2027.

41) Business offer n° BOPL20260924007 – PMI polacca offre rappresentanza commerciale e sviluppo mercato in Polonia e CEE a produttori di macchinari

PMI polacca con esperienza in servizi per l'edilizia, progetti tecnici B2B e coordinamento di progetti tra Polonia e Germania; il management ha una formazione in ingegneria meccanica e progettazione di macchine. Sta sviluppando un'attività di business development e rappresentanza commerciale per produttori esteri di tecnologie industriali, macchinari, automazione, attrezzature tecniche e componenti. Non si limita all'importazione e rivendita: offre validazione del mercato, individuazione dei clienti, sviluppo vendite, progetti pilota, supporto tecnico e, se la domanda lo giustifica, creazione di servizi di assistenza post-vendita

locali. Mercato principale la Polonia, con possibile estensione a Repubblica Ceca, Slovacchia, Paesi baltici e Romania. Propone un modello orientato ai risultati, aperto ad agenzia, distribuzione, joint venture e investimenti. Tipo di accordo: accordo commerciale / accordo di investimento / accordo di outsourcing. Pubblicato il: 24/09/2026. Scadenza EoI: 24/09/2027.

Nota sulla trasparenza (Regolamento UE 2024/1689 – AI Act): le schede di questa newsletter sono state tradotte e sintetizzate in italiano con il supporto di un sistema di intelligenza artificiale, a partire dai profili di cooperazione pubblicati sul portale Enterprise Europe Network, e sono state verificate dal personale di Unioncamere Toscana. Fa fede il testo originale del profilo sul portale. I nomi delle aziende non sono indicati: per ricevere il contatto o manifestare interesse rivolgersi al proprio referente EEN.